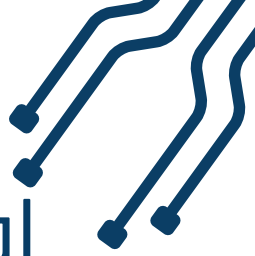


VIE – Responsable Commercial

MOYEN-ORIENT



Vous voulez donner du sens à votre carrière en rejoignant une start-up industrielle qui révolutionne la dépollution grâce à l'IA et à la robotique aquatique depuis la Méditerranée ? Vous êtes à la recherche d'une aventure entrepreneuriale dans un environnement innovant et en forte croissance ?

IADYS, entreprise basée près de Marseille, recherche son Responsable Commercial Moyen-Orient F/H dans le cadre d'une création de poste (VIE).

Votre mission

Rattaché(e) directement au Responsable EMEA, vous aurez pour objectif de développer notre présence et nos ventes au Moyen-Orient :

Stratégie commerciale

- Définir la stratégie commerciale sur la zone Moyen-Orient en collaboration avec le Responsable EMEA.
- Identifier les réseaux de distribution adaptés à chaque pays.
- Étudier le marché pour cibler les secteurs porteurs (antipollution, chantiers navals, ports, pétrole, plasturgie...).
- Sélectionner et organiser la participation aux événements clés.

Développement commercial

- Assurer la prospection de nouveaux clients et le développement des clients existants.
- Piloter le cycle de vente complet, de l'identification des besoins à la signature de contrats.
- Réaliser un maximum de démonstrations produits sur tous les marchés de la zone.
- Construire des relations solides avec les acteurs locaux et partenaires potentiels.

Communication & Marketing

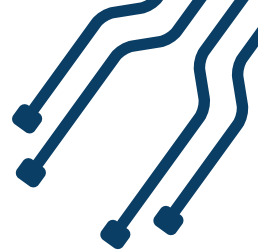
- Contribuer à la communication de IADYS et à son succès sur les réseaux sociaux en collaboration avec la Responsable Communication & Marketing.
- Adapter les supports de présentation aux spécificités du marché.
- Mettre en place des campagnes ciblées (emailing, presse, etc.).
- Fournir des retours terrain à la direction technique pour améliorer nos produits.

Profil recherché

- Bac+5 (école de commerce, d'ingénieur ou d'université) avec une première expérience commerciale.
- Passionné(e) par les produits techniques et le développement international.
- Forte autonomie, rigueur et capacité à structurer un plan d'action commercial.
- Motivé(e) par des déplacements très fréquents dans la région.
- Vous parlez couramment français et anglais et, idéalement, avez des notions d'arabe.

IADYS

IADYS SAS au capital de 20 914,00 €
Immeuble LIBER 1 N°209, ZA Le clos du rocher, 13830 Roquefort-la Bédoule, France - +33 (0)9 87 03 65 47
822.704.532 RCS Marseille - SIRET 822 704 532 00024 - APE 7112B - TVA FR18822704532
www.iadys.com



- Projet de s'investir à long terme et de contribuer au développement d'une future filiale locale.
- L'habitude de travailler avec un CRM et la maîtrise de l'IA générative sont des plus.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une mission porteuse de sens dans une entreprise innovante.
- Tous les avantages du contrat VIE : indemnités fixées par décret et arrêté, communiqués par Business France, prise en charge administrative par Business France, couverture sociale complète, billet aller-retour inclus, accompagnement par Business France.
- Une équipe soudée, bienveillante et engagée.
- De belles perspectives d'apprentissage et d'évolution sur un marché d'avenir, probablement depuis Abu Dhabi, au cœur du Moyen-Orient.

Prêt(e) à relever le défi ? Postulez dès maintenant !

Caractéristique de l'offre

Type de contrat : VIE (Durée 12 mois renouvelable)

Lieu de travail : Moyen Orient, Emirats Arabes Unis, Abu-Dhabi

Contact : CV + lettre de motivation à envoyer sur <https://fr.indeed.com/job/responsable-commercial-moyen-orient-afb8dc4a76ab2f5e>

Type d'emploi : Temps plein